

ビジネスセミナーのご案内

ひらがなで伝える、ドラッカー流儲かり続ける中小企業にする方法

日時: 2025年2月14日(金)
13時00分~16時30分

会場: 奈良商工会議所・5階 会議室
(近鉄大和西大寺駅から南へ徒歩約3分・裏面ご参照)

●セミナーのねらい

とかくハードルが高い経営学の神様ドラッカーをこよなく信奉し、その考え方を読み解き、自社とクライアント企業で40年以上実践し、高業績企業を育ててきた講師が『ナント経済月報(24年9月号、本年2月号)』に紹介したドラッカー経営法を更に具体的にわかりやすくお伝えします。

ドラッカー好き、ドラッカーは知っている、気になっているが読んでいない方々、そしてこれから後継者、幹部として経営に関わっていく方々に、あなたの会社を儲かり続ける会社にする方法をお話しします。ぜひご参加ください。

★なお、セミナーの録音、録画および資料の複製・加工・二次利用を固く禁止いたします。

●対象

中小企業の経営者・経営幹部・後継者候補の方、経理、経営管理責任者、若手次世代マネジャー など

カリキュラム (主な内容)

1. ドラッカーが語る中小企業の経営のポイント

- ・ドラッカーがあなたの会社のコンサルタントだったら、なにをアドバイスするのか?
- ・ドラッカーがめざすのはリーダーシップのある会社
- ・そもそも中小企業はマネジメント不在、その原因と深刻な影響を知れ
- ・ドラッカー流経営はそのマネジメントをP・O・S・Tの4つで進める

2. P: 背骨は戦略計画を中心とした経営

- ・経営とは、メンバーを率いて目標を達成していくプロセスである。そのためにもっとも効果的な方法は経営計画を基軸とした経営である
- ・まずわが社のビジネスの全体像をしっかりと掴み、経営のポイントを知る
- ・ニッチ No1になれば知名度があがり、4つの理由でむちゃくちゃ儲かるようになる

3. O: 組織をきちんとつくる

- ・組織は骨格、骨格がないと大きくなれない

- ・まず組織図を作れ! 組織図は単なる図ではない
- ・あなたのチンケな組織では必ず戦に負けるーそれはなぜか?
- ・経営チームという考え方と運営のしかた

4. S: 風土の構築

- ・人を処遇し、育てるしくみを整備するー処遇とは昔から身分・給料の評価である
- ・人を動機づける秘訣、目標の管理、評価と報酬のしくみ
- ・めざすは成果にこだわる風土、自由に意見が言える風土
- ・数字による経営の見える化が実行管理で成果を出すカギ

5. T: 人材の育成

- ・人材育成の手本は学校、秘訣は会社に学校を作ること
- ・人材育成のしくみの作り方
- ・成果を挙げている経営者・幹部がしている思考と習慣

●講師: 御堂筋税理士法人 ファウンダー 小笠原 士郎 氏
(株)組織デザイン研究所 取締役相談役

(講師プロフィール)

1952年大阪生まれ。大阪大学経済学部卒業後、懶クボタ、会計事務所勤務を経て、1991年独立開業。会計事務所+経営コンサルティングという独自スタイルで、ドラッカーがめざす高業績企業を中小企業で実現すべく、経営の問題解決のワントップサービスを目指す。自社をそのための実験台と捉え、異能の専門家集団を率い、同業の倍の生産性と20年連続の増収増益を実現。経営計画の推進、企業の変革、経営者・管理者の育成を中心に、コンサルティングやセミナーなどで幅広く活動し、わかりやすい解説と経営感覚に満ちた明快な切り口の指導で高く評価され、ファンも多い。



●定員 30名 申込先着順 (お申込はお早めをお願いします。)

●受講料 1名 5,500円 (消費税込み)

●主催 一般財団法人 南都経済研究所

●お申込み・ご照会先 同上 (担当: 清原・村井)

(TEL 0742-72-0711 URL <https://www.nantoeri.or.jp/>)

お申込みは当研究所ホームページまたは裏面の「受講申込書」をご利用ください

